



AFIEX
ATRÉVETE A EXPORTAR



MOVIDA
EXPORTADORA

EL CAMBIO ES LO CONSTANTE EN LA VIDA,
Y DEBEMOS APRENDER A MANEJAR ESE PROCESO



Cambios en Venezuela

- Cambios en la familia
- Cambios en la empresa
- Cambios en los gremios
- Cambios en lo personal

“El modelo rentístico venezolano ha llegado a niveles exacerbados en momentos en que la industria petrolera esta en su peores niveles de producción”

Jose Manuel puente / Academia de ciencias políticas y sociales, ccs 12/03/2018

- Los ingresos petroleros representan el 97% de las exportaciones venezolanas, a pesar de la caída de la producción.

“Quedan unas 3800 industrias, 600 del estado, 3200 sector privado y de estas 2400 forman parte de Conindustria. (...) En la ultima encuesta que hicimos las empresas respondieron que de persistir las condiciones actuales el 44% no verían diciembre del 2018”.

Juan Pablo Olalquiaga / Presidente de CONINDUSTRIA, ccs 12/03/2018

“Los sectores que están en peores condiciones son el de ensamblaje automotriz y fabricación de partes y piezas, metalmecánico, pulpa y papel, artes gráficos y sector de transformación de plásticos”.

Juan Pablo Olalquiaga / Presidente de CONINDUSTRIA, ccs 12/03/2018

NOS TOCA LIDERAR CAMBIOS EN LA EMPRESA PARA:

- Desarrollar una estrategia exportadora, es pieza clave de la solución.
- Promoviendo la cultura de calidad y competitividad para exportar.

VENTAJAS DE HOY PARA EXPORTAR:

- La principal ventaja competitiva de un empresario en Venezuela el día de hoy está en los costos, vista la situación de indicadores macroeconómicos del país.
- Los exportadores pueden apalancarse en esa ventaja circunstancial, pero deben trabajar en la construcción de otras ventajas competitivas.

BENEFICIOS DE EXPORTAR

- Aprovechamiento de la capacidad ociosa.
- Obtención de divisas.
- Libre uso del 80% al 100% de las divisas de la operación.
- Menor dependencia del mercado local.
- Diversificación de riesgo económico.
- Fortalecimiento de la competitividad.
- Planificación a largo plazo.
- Mejora crediticia



CAMBIOS DE PARADIGMA PARA EL EMPRESARIO VENEZOLANO:

- Los exportadores necesitan desarrollar proveedores internacionales de manera redundante para solventar contingencias nacionales.
- Romper dependencia de insumos nacionales.
- La tensión competitiva entre el mercado internacional y el nacional termina a favor del internacional.
- Las exportaciones fortalecen la autonomía e incrementan la relevancia del empresario ante el gobierno.



MOVIDA
EXPORTADORA



**ADECUACION DE CONTENIDO
DEL PROGRAMA PARA EXPORTAR**

MOVIDA EXPORTADORA

- Pretende ser el espacio de encuentro de saberes, conocimientos y experiencias, que permite cambiar la visión sobre el hecho exportador a los empresarios en Venezuela, entendiendo los principales retos y oportunidades que involucra, así como las peculiaridades propias de nuestro país.



PROGRAMA DE TRABAJO:

Día 1

Sesión 1:

Introducción: Presentación de casos y reglas de juego.

Sesión 2:

Logística y Permisaría para exportar.

Día 2

Sesión 3:

Manejo inteligente del cambio para la estrategia exportadora.

Sesión 4:

Análisis situacional de la competencia.

Primera sesión de guiatura (2 hrs.)

Día 3

Sesión 5:

Marco Legal.

Sesión 6:

El Comercio de los Servicios.

Día 4

Sesión 7:

Modelos de Negocios. (CANVAS)

Sesión 8:

Canales de Distribución. (CANVAS)

Segunda sesión de guiatura (2 hrs.)

Día 5

Sesión 9:

Formulación de Proyectos Financieros.

Sesión 10:

Productos Financieros de apoyo a la Exportación.

Tercera sesión de guiatura (2 hrs.)

Día 6

Sesión 10:

Primera Presentación del Proyecto Exportador.

Sesión 11:

Asociatividad: estrategia para ser más exitoso en los mercados internacionales.

PROGRAMA DE TRABAJO:

Día 7

Sesión 12:

Gestión de la Calidad para la Exportación.

Sesión 13:

El Producto Mínimo Viable.

Ultima sesión de guiatura (2 hrs.)

Día 8

Sesión 14:

Desarrollo de la Marca

Sesión 15:

La innovación: una clave para alcanzar el éxito.

Día 9

Sesión 16:

Presentación Final de cada proyecto.

DISEÑADO PARA:

Un máximo de 10 empresas.

3 representantes por empresas.

AFIEX
ATRÉVETE A EXPORTAR

martinezmena.ja@gmail.com



AFIEX
ATRÉVETE A EXPORTAR